



Offerte Gas Naturale per Clienti Business

Offerte: **Go Star, Go Flash, Go Gold, Go Platinum**

DETTAGLIO DEI CORRISPETTIVI ALL'INTERNO DEL BOX OFFERTA E DEGLI ELEMENTI ESSENZIALI

SPESA PER IL SERVIZIO DI VENDITA DELLA MATERIA GAS NATURALE

Quota Consumi

Prezzo della componente materia prima gas, pari al **PSV** che è variabile mensilmente secondo quanto definito sulle condizioni tecnico economiche ed è espresso in euro/Smc.

Il PSV (Punto di Scambio Virtuale) è la principale piattaforma virtuale italiana per l'acquisto e la vendita all'ingrosso di gas naturale. Attraverso questa piattaforma, gestita da Snam Rete Gas, operatori del mercato e broker determinano il prezzo della materia prima, che viene utilizzato come indice di riferimento per le offerte gas.

All'indice così definito si somma lo **Spread** previsto dall'offerta sempre espresso in euro/Smc.

Il **corrispettivo di approvvigionamento all'ingrosso** è una componente espressa in euro/Smc che copre i costi sostenuti dal fornitore per acquistare il gas sul mercato internazionale e trasportarlo fino al PSV.

Il **corrispettivo di commercializzazione e vendita CCV variabile**, espresso anch'esso in Euro/Smc, serve a coprire i costi commerciali sostenuti dal fornitore.

Quota Fissa

Un **corrispettivo fisso** espresso in Euro/PDR/anno relativo ai costi **di commercializzazione e vendita (CCV)** a copertura delle spese sostenute dai fornitori di gas naturale per gli adempimenti necessari a garantire le forniture, per gestire i rapporti con i clienti e le attività di vendita.

Il Bonus SDD, espresso in Euro/PDR/anno, è erogato ai clienti che scelgono come metodo di pagamento l'addebito automatico in conto corrente.

Il Bonus Fedeltà, espresso in Euro/PDR/anno, è erogato anticipatamente dal primo mese di fornitura per premiare la fedeltà del cliente. Qualora il cliente receda o per qualsiasi motivo il rapporto si interrompe prima dei 12 mesi dalla data di inizio fornitura o dall'inizio dei successivi periodi annuali di contratto, il Fornitore si riserva di fatturare al Cliente, in un'unica soluzione, in importo pari alla quantità di bonus fedeltà già corrisposta.